

「強み」とは

相手から見たその人の「魅力」「可能性」「持ち味」「らしさ」であり、

強い弱いの「強い」ではありません、要するに

「心をつかむ魅力」「心をつかむ持ち味」「心をつかむ可能性」

「心をつかむらしさ」という意味です

ですから「弱い」部分が相手から見れば魅力と言う場合があるんです

「強み」とは素の自分

素の自分とは自分の中にもう一人居る「自分の分身」の事

もう一人の自分は、飾り付けのない素直な自分で、

生まれてから今まで経験したことが体に染み込み

知らず知らずのうちに形成された「相手から見た自分」

素の自分は相手から見るととても魅力的で素敵なので近寄りたくなる

強みとは、企画力の事

企画を立てることは難しい

商売全体を理解できないと企画は立てられない

提案書と企画書は根本的に違うものだと思う

だから新人が企画などは立てられるはずがない

企画が立てられる人は自分を理解できないと無理だ

強みとは、「もう一度会いたいと思れる自分」

初めて会って事は完結しないもの、

もう一度会えなければ困り事も提案もできないので、仕事にはならない

相手がもう一度会いたいと思う自分とはどういう自分なのだろうか？

ビジネスの関係は友達ではない

とすれば相手に合わせて相手を気持ちよくさせる事ではないだろうか？

強みとは、聞くと言うこと

相手の話を聞くことができる自分の事だ

聞かなければ相手の事は分からないし、聞かなければ提案もできない

自分の話ばかりしていると、相手はうっとうしくなり、

話をしてくれない

したがって聞くことができなくなるんだ

強みとは、全体力の事

全体力の反対は「専門力」というのがひとつある

簡単に言えば大きく考える能力と

小さく集中的に考える能力の違いだろうか？

どちらが良いとか悪いとか？そういう意味ではない

大きく考えたほうが商売では、有効的ではないだろうか？

全体的に相手を見ると、

相手のたくさんの「ひきだし」が見えてくるはずです

強みとは、優しいと言う事

優しいということは、相手を受け入れる大きさがある

受け入れる準備があるので、

当然相手は気持ち良くなってしまふ

だから優しく見えてしまふ！

優しく感じてしまふ！

強みとは、発想できるという事

発想できると、作り上げるとは別なことだ

今まで経験したことに知識を多少加え、

部品を組み合わせても「発想」とはいえるのだろうか？

「発想」とは、見えない森の中を歩くようなものだ

強みとは「話せる」という事

人間関係とは不思議なものだ

相手と話をしているも

「話せてる人」と「話せない人」に別れる

その事には自分は気がつき、相手は大体気がつかない

相手が「この人話せるな！」と

感じさせる自分になることが大切ですね

強みとは、勇気のスイッチだ

勇気のスイッチは、

進みたいけれど進めない自分を押ししてくれる

なんだかんだ言って言い訳をして、

進めない口実を作ってしまう自分を引き戻してくれる

見たことのない別の世界へ切り替えれくれる

強みとは、当事者意識の事

うなずける話や正論や客観的な視点などよくわかるが、

だいたい現場に入って来ない意見が多い

で、あなたの意見はどうなの？と

聞いても答えられない！

皆責任は負いたくないものだ

強みとは、教えてもらう事。

相手の立場に立てば、

教えることなど何もないのだ！

逆に教えていただく事だらけで、得してしまう。

だから教えてもらうことは、

自分を強くするんです。

強みとは、出口のないモヤモヤの事

この苦しさはいつ終わるの？

この壁はいつ無くなるの？

小さな解決をすると次から次へと

現れる「モヤモヤ」の壁

消えては現れるモヤモヤ達がある限り

大丈夫なのかもしれない！

強みとは、信じるという事

信じるという事は難しい事だ

相手に自分の事を

信じて欲しいとばかり思ってしまう

相手の事を信じる事ができないのに、

信じてもらえるはずがない

強みとは、またやると言う事

何か実行すると、必ず結果がでる

良い、悪い、まあまあ・・・

しかしだいたい悪いだ！

でも勇気を振り絞って

「またやる」人がいる

強みとは、真実の事

実際に経験した話は、腹に染み渡る

話の内容では無く、

その事だけで心を揺さぶられる

真実とは、力強い

強みとは、存在価値の事

誰もが幸せになるために、

自分を発見したい

しかも、誰かに作ってもらうのではなく

自分で見つけて、自分で確認したいのだ

強みとは、パズルの部品を作る事
パズルの大枠は決まっていないので
どんどん部品が増やせる
部品が増えればベースが大きくなる！
だからパズルの部品を
探したり作ったりする作業なのだ

強みとは、ずっと考えると言う事

ずっと考えるとは

答えの無い問題を考えているような感じです

解いても解いても解けない問題だから、

エンドレスに考えることになる

考えるとはそういうことかもしれないですね

強みとは、

売り込まないで売り込むと言う事

売り込まないで売り込むとは、

自分をプロデュースできないとできない

自分を演出できないとできない

自分を自分と言う商品と見るのは大変な事だ

強みとは、モヤモヤが晴れる事

見えない森の中を彷徨っていると光が見える

その光はかすかなものでまたすぐになくなる

また見えない森を彷徨っていると

また光が見え、また無くなる

強みとは、相手から見た
その人の許せてしまうところ
それはそれは魅力的なものです
それはその人にとって
恥ずかしいことだけれど
相手はひきつけられる

では強みはどんなものか？（強みの実態）



強みとは相手から見た自分の可能性
(魅力・持ち味・らしさ・アピールポイント)